

金發局業界交流系列：報告發佈網上研討會

《推動生物科技及醫療保健行業進一步發展：
善用香港金融基建》

2021年11月15日

背景及概覽

- **穩健醫療系統基礎** - 根據彭博社2020年彭博醫療效率指數，香港得分排名全球第二
- **過去30年的醫療衛生開支穩步上升**，1990年至2020年期間以平均5.6%的年率上升，增幅大於同期本地生產總值的 3.4%平均年增長率。
- 在2018-19年度預算案中，政府將生物科技列為發展創科的四大重點範疇之一。
- **香港成為最受全球醫療保健及生物科技公司歡迎的上市地之一** - 港交所於2018年推出新規則，以更新香港的上市制度，為未有收入的生物科技公司在港交所主板上市打開大門。

醫療保健



- 經受過培訓及獲發牌照的專業人士採取經組織的行動，為個人及社區提供醫療護理服務。
- 根據香港貿易發展局，香港的醫療保健業可分為兩大領域：
 - 1) 醫療保健器材及儀器業
 - 2) 生物科技與醫療保健服務業



生物科技

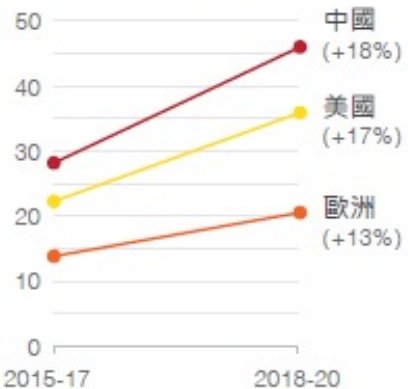
- 根據港交所《主板上市規則》第18A章，生物科技指「運用科學及技術製造用於醫療或其他生物領域的商業產品」。
- 截至2021年5月，香港約有300間生物科技相關公司，當中以藥劑、傳統中藥及醫療儀器公司為主。

醫療保健及生物科技行業的最新發展

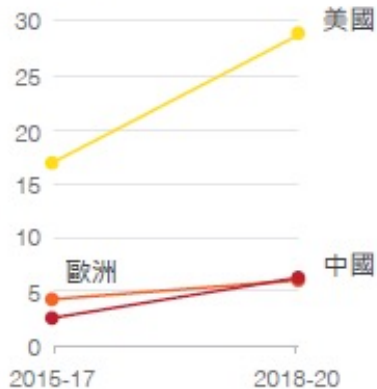
- 世界衛生組織（世衛）2020年發表的報告指，2018年全球醫療衛生開支達到8.3萬億美元，佔全球國民生產總值10%。
- 除了政府在醫療保健業的投入增加外，更多早期融資資金，包括創業種子基金、A輪及B輪融資，都進入美國、歐洲及中國內地的生物科技公司。

各地區早期生物科技融資，2015-17年與2018-20年相比

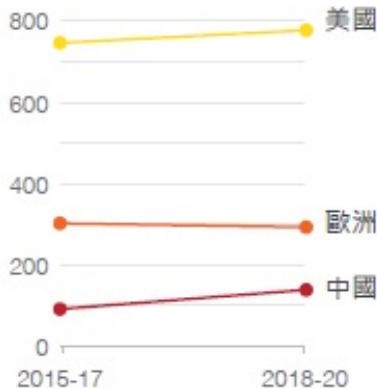
平均早期融資規模，
百萬美元（每年%）



早期集資總額，
十億美元



融資宗數



註：分析根據現有資料，僅供參考，並非具體建議。

¹ 早期融資指風險種子融資、A輪融資及B輪融資。

² 圖中所示為2015-17年及2018-20年的三年複合增長率。

資料來源：BCIO（2021年2月）

資料來源：麥肯錫

醫療保健及生物科技行業的最新發展

1

醫療保健服務數碼化

疫情的持續加快科技應用，其中，遙距醫療服務在全球尤其盛行。虛擬護理可能繼續成為提供醫療保健服務的主要渠道。



2

知識產權融資

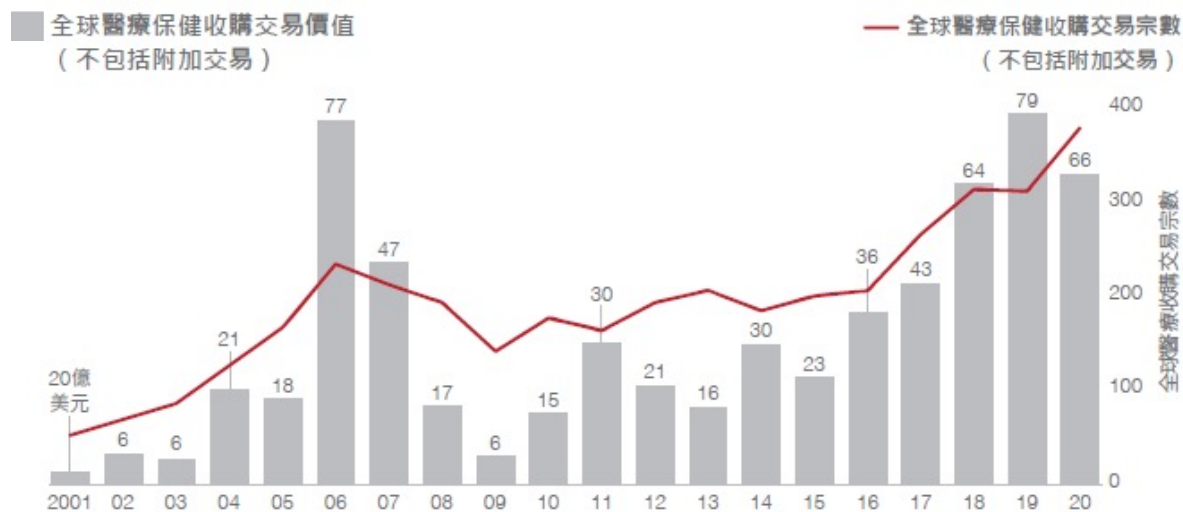
成熟市場越來越多探討以知識產權融資作為資金來源，為生物科技公司研發提供支持。



全球資本市場活動 - 2020年醫療保健業表現強勁

- 醫療保健業的私募基金交易量同年達380宗，較2019年的313宗交易按年增長21%。

2020年全球醫療保健私募基金交易的價值及宗數



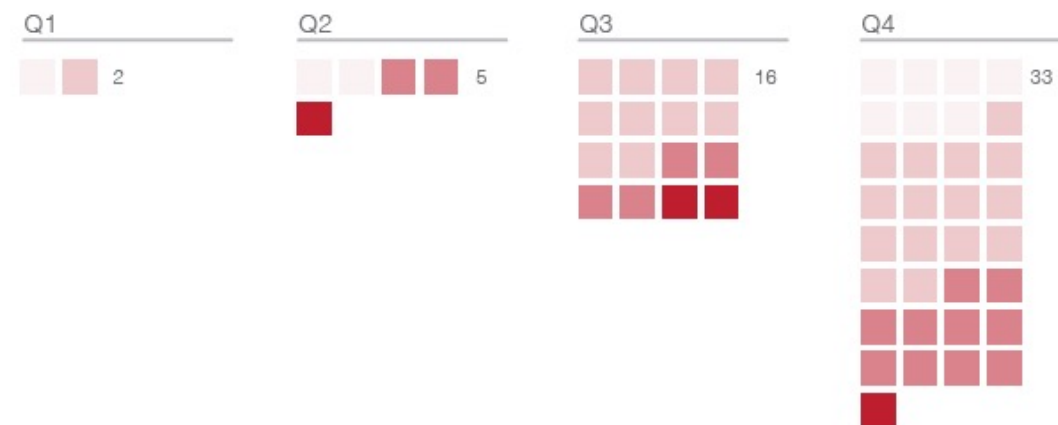
2020年	全球醫療保健收購交易價值 (不包括附加交易) (十億美元)	全球醫療保健收購交易宗數
私募基金	66	380
併購	339	2845

資料來源：貝恩諮詢公司

- 2020年以特殊目的收購公司(SPAC)形式進行的新股上市活動顯著增加
- 2020年共有248間特殊目的收購公司成立，其中56間專注於醫療保健。

2020年下半年醫療保健業成立的特殊目的收購公司

2020年成立的非交易的特殊目的收購公司



共有56間特殊目的收購公司成立

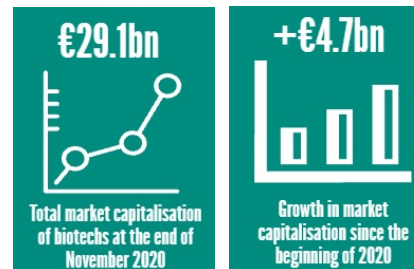
註：僅包括非交易的特殊目的收購公司
資料來源：SPAC Insider

資料來源：貝恩諮詢公司

美國、中國內地及歐盟的行業比較

歐洲

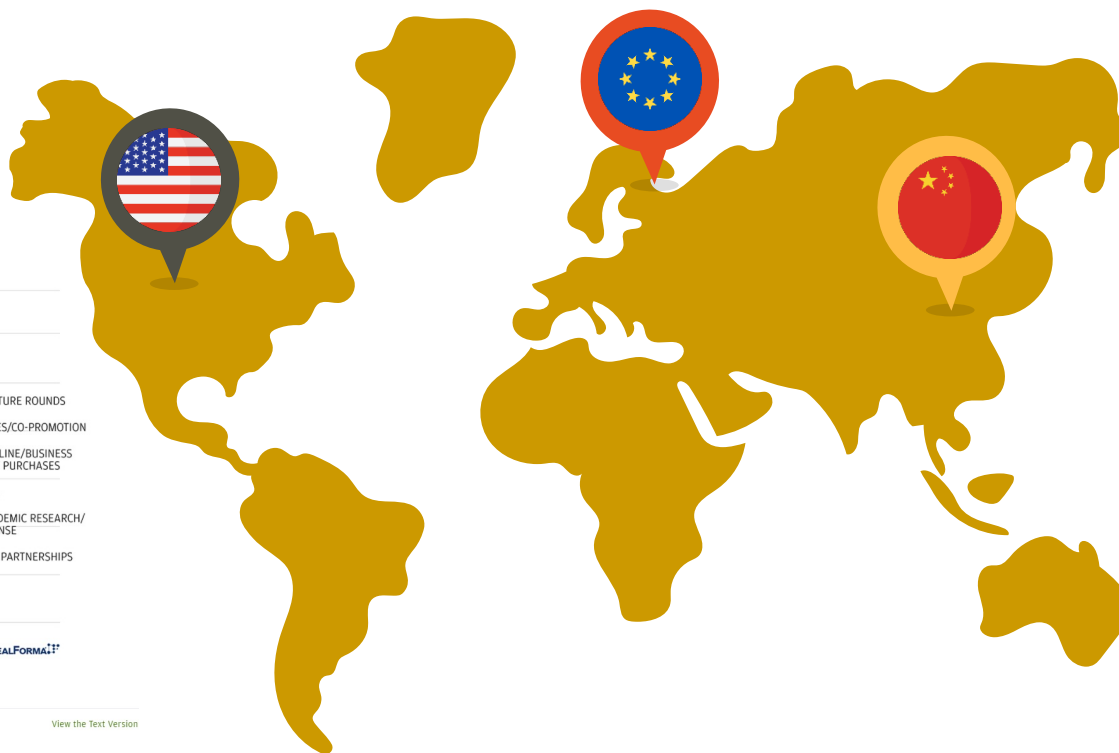
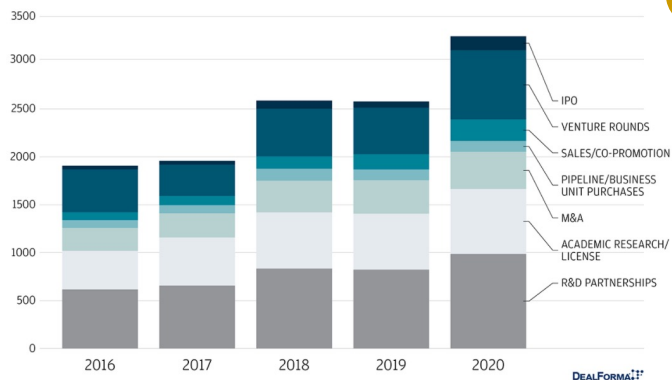
建立生物科技中心的穩健基建及資源
 註冊專利數目: 8,887
 名列前100位的大學數目: 44
 新股集資所得資金: 137.9億美元



美國

仍是醫療保健及生物科技融資中心
 註冊專利數目: 7,796
 名列前100位的大學數目: 38
 新股集資所得資金: 421.2億美元

美國生命科學行業的投資活動



中國內地

強大的政策支持促進行業發展
 註冊專利數目: 777
 名列前100位的大學數目: 2
 新股集資所得資金: 190.9億美元

國家「十四五」規劃

- 聚焦資訊科技、生物科技、高端器材及新能源汽車等行業，以推動先進製造業發展
- 推動生物科技發展，尤其是生物醫藥及生物材料
- 推進藥品集中帶量採購使用改革，發展高端醫療設備

香港的機遇及挑戰

機遇

利用活躍的金融市場

香港不但是醫療保健公司及未有收入的生物科技公司的上市地點，亦讓這類公司向本地及國際不同類別的投資者推介他們的投資計劃。



在生物科技及醫療保健範疇推行數碼化

利用香港的普及網絡及現有成熟的醫療系統及穩健的資訊通訊技基建，如電子健康紀錄互通系統，為醫療保健及生物科技初創企業提供發展機會。



作為通往中國內地的大門

透過CEPA及大灣區發展規劃，連結本地及大灣區的主要研究設施和機構，加強資訊流動及業界知識。



挑戰

調查及訪談結果

融資困難

- 受訪公司表示曾經遇到某種形式的融資困難
- 香港投資者的風險承擔能力普遍較低，傾向投資處於發展較為成熟的初創企業。



人才短缺

- 受訪公司經常提及難以找到合適的人才
- 近三分之二的受訪公司表示，已獲得政府人才計劃的支援




商業化障礙

不同市場的監管要求有異，是商業化過程的一大障礙。



政策建議

建議：融資、商業化、人才



	初創階段	增長階段	成熟階段
人才庫	<ul style="list-style-type: none"> 研究資助委員會主導的大學教授席評審可以考慮涵蓋候選人在商業範疇的成就 推廣人才清單及其益處 	<ul style="list-style-type: none"> 考慮透過大學捐贈基金應增加健康及生物科技相關研究的撥款 設立助本地人才獲取海外經驗的政府資助人才計劃 	<ul style="list-style-type: none"> 建立並正式制定需要私營機構參與的師友計劃，以培育年輕公司
融資樞紐	<ul style="list-style-type: none"> 推出政府主導的孵化計劃/資助計劃，確保提供更多資助，減低避險情緒，並簡化行政程序 	<ul style="list-style-type: none"> 由公營機構召集一批資產擁有人共同投資若干比賽的勝出項目 「未來基金」（特別是新成立的「香港增長組合」）策略性投資醫療保健及生物科技等相關行業 	<ul style="list-style-type: none"> 不斷檢討及更新金融市場的規則和慣例
商業化跳板	<ul style="list-style-type: none"> 以優惠價格提供共享辦公空間/實驗室的使用權 研究型大學應設立專門的商業化專修組別/學系 	<ul style="list-style-type: none"> 為本地初創企業提供推廣機會，不限於少數典型企業 透過建立及培育企業之間以及企業與投資者之間的活動及關係，促進跨境併購活動 	<ul style="list-style-type: none"> 透過建立及培育企業之間以及企業與投資者之間的活動及關係，促進跨境併購活動

建議：人才 初創階段

- 世界各地的醫療保健及生物科技公司都在爭奪有能力的人才，所有類型、背景及起源的公司都是如此。
- 政府制定的香港人才清單將「藥物學及生命科學或生物科技」列為「創新科技專家」類別下的重點範疇之一，顯示政府有決心亦有誠意邀請海外人才來港工作。
- 個別受訪企業向金發局表示，接受科學訓練的人才在香港可能出現短缺，同時強調，擁有多學科技能及思維的人才對其業務的成功至關重要。

金發局的建議

裝備和吸引具多學科技能及思維的人才

- 大專院校可以考慮在寒暑假期間鼓勵主修生命科學的學生不須額外花費便可參加商業及管理相關課程並獲取相關的培訓材料。
- 耶魯大學和麻省理工學院 等世界知名院校開發的相關課程材料均可公開取用作為參考。

建議：人才 增長階段

- 人才的爭奪不單限於私營機構，Stevens (2017) 指出，「人才流失」也是大學面對的問題。
- 曾在新興經濟體大學學習或從事研究的優秀學生，會選擇到海外升學或繼續研究，以取得高級學位及博士後獎學金，這往往意味著他們所屬的國家流失人才。

金發局的建議

大專院校為自家研究及研究人員投放資源

金發局認為大學應考慮利用捐贈基金投資更多由外聘客座教授及研究人員主導的項目，不單有助確保融資需求，還可以將相關人才留在香港。

薪酬補貼

- 仲量聯行認為，一個城市/地區的生活成本可能會對吸引人才造成障礙。尤其是高昂的房屋開支及其他開支，會使香港對應屆畢業生的吸引力大為減少。
- 參考疫情期間推出的「抗疫基金金融科技人才計劃」(FAST) 及「金融服務業創職位計劃」(FIRST)，以及政府阻止失業情況惡化的決心，**可以提供薪酬補貼以推動行業進一步發展。**

建議： 融資 初創階段

- 醫療保健及生物科技公司由創業之初就需要投資，以推動相關項目開展，並希望將創新理念轉化為具盈利能力的業務，但從事生物科技及醫療保健相關業務的公司在尋求私營機構投資時往往會面對較大障礙。
- 由於單一平台融資—例如股票或私人市場投資—可能受到很多不明朗因素的影響，所以應建立多元化的融資渠道以培育生態系統。

金發局的建議

合理的預算

香港政府應考慮為醫療保健及生物科技相關的研發活動作出一定預算，並參考其他市場的預算及現有門檻。

透明機制

公營機構資助計劃應考慮列出成功及失敗申請的例子，制定具體資金的常見問答，並盡可能簡化申請。

分階段方法

分階段提供資助有助管理公共資金被濫用的風險。

鼓勵投資的稅務優惠

推動及鼓勵私營機構投資未有往績的創新企業至關重要。

建議： 融資 增長階段

- 處於增長期的公司可以受惠於市場對服務及產品加深了解，從而減輕創新者及企業家的融資壓力。
- 同時，我們與業界人士討論的結果與我們的文獻綜述一致，顯示公營機構可以透過不同形式幫助相關企業。

金發局的建議

尋求本地投資者的投資

數碼港及香港科技園等公營機構參與者可以召集一批資產擁有人（例如家族辦公室）共同投資若干比賽的勝出項目，最好是投資合乎特定標準的項目。

政府大力支持

政府的未來基金，尤其是新成立的「香港增長組合」，應考慮更加重視已被列為優先目標的生物科技及醫療保健行業。此外，「香港增長組合」應在其治理和授權範圍內繼續投資相關的具有戰略意義的行業。

建議： 商業化 初創階段

- 對醫療保健及生物科技公司而言，產品或服務的商業化階段是一個轉折點，讓公司投入時間及其他資源創造的發明實現或獲取收入。
- 初創公司由於缺乏商業思維，導致多間不同科技範疇的分拆公司以失敗告終。
- 早期初創企業及已經歷這個階段的企業家表示，在香港營運面對的主要障礙涉及土地價格。

金發局的建議

實驗室空間的價格及可用性

數碼港及香港科技園 - 可以考慮優先支援規模較小的初創企業，並盡可能考慮容許合乎資格要求但礙於空間所限而暫時未能成功申請進駐的初創企業使用實驗室設施。

政府 - 可以考慮向潛在的創業者提供補貼，包括資助他們租用現有創科園區以外的實驗室及共享辦公空間

技術轉移辦公室

技術轉移是商業化過程中的一個基本要素。本港的大學應考慮檢視此類機構的運作模式並實現現代化運作，包括檢視技術轉移辦公室的配置以及為相關工作人員而設的獎勵計劃。

建議： 商業化 增長階段

- Bellavitis、Filatotchev、Kamuriwo及Vanacker (2017) 指出，世界各地政府都加強支持初創企業及中小企，將推動新研究及加強創新成果商業化納入議程。
- 當某間公司考慮將知識產權商業化時，其策略應取決於各種變數，包括但不限於個人情況、融資渠道、業務或商業能力，以及經營環境（例如同類公司的競爭力）。

金發局的建議

為本地初創企業提供推廣機會

由政府、創新科技署、創科園區，以及投資推廣署和貿易發展局等其他推廣機構牽頭的公營機構，應該加強推廣工作，為本地初創企業提供機會。此外，負責市場發展工作的公營機構還應考慮透過網上、實體或網上到實體的形式，建立及培育企業之間以及企業與投資者之間的活動及關係，從而促進跨境投資及併購活動。

知識產權保護及發展

在中央人民政府的支持下，香港在國家“十四五”規劃中將發展成為區域性知識產權交易中心，知識產權署應繼續加強與國際及內地的合作，促進知識產權的意識、發展等。

問答環節